UN MOMENT AVEC... BRUNO RELMONT

Président d'Annonay Productions France



Spécial PROS: Si l'on commençait par faire le point sur votre parcours professionnel?

Bruno Relmont: J'ai démarré la piscine il y a 32 ans. Mes premiers pas furent chez Griltex pendant 13 ans, l'un des leaders dans la confection de liners et couvertures de piscine.

Il y a 12 ans, en février 2001, j'ai racheté Annonay Productions France. On a avancé pas à pas en commençant par investir dans notre corps de métier qui est la fabrication de liners.

Puis, avec la nouvelle loi de 2004 sur la sécurité des piscines, ce fût la conception et la fabrication de la couverture de sécurité à barres aluminium SECURIT POOL.

Déplacements, rendez-vous avec les professionnels, suivi de ses 7 usines, travail avec ses collaborateurs, Bruno Relmont est partout. Cet homme d'une énergie étonnante, toujours en mouvement, en réflexion du futur, a trouvé le temps pour cet entretien. Nous l'en remercions vivement.

Ainsi, proposant des fabrications extrêmement qualitatives et compétitives avec les plus grandes références de matériel du marché, on intéresse nécessairement tous les professionnels, du plus petit au plus grand indépendant.

En plus de cette offre de qualité, précisons que nos livraisons sont exécutées entre 24h et 48h maximum, après réception de commande grâce à des stocks qui sont particulièrement impressionnants.

Guy Mémin

D'où la création de ce nouveau département « matériel » qui distribue les plus grandes marques présentes sur le marché: Acis, Astral, Aquabot,

Hayward, Pentair, Zodiac ...

Notre croissance:

- Pour les liners : nous avons grandi très vite de 2000 à 2006,
- Pour la couverture à barres : de 2004 à 2008, nous sommes devenus Leader en Europe,
- Pour les couvertures automatiques, depuis 2007 à aujourd'hui: nous figurons désormais dans les 2 ou 3 premières places sur le marché européen,

En quelques années, elle est devenue leader sur le marché Européen de la

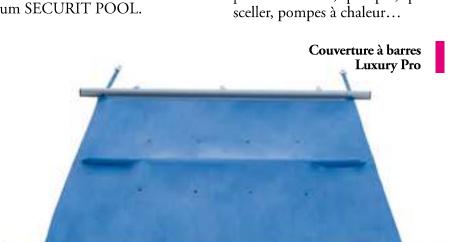
Trois ans après, nous « attaquons » la mise en place d'une ligne de fabrication de couvertures automatiques (dites « volets roulants »). Bien sûr, pendant toutes ces années, ce fût aussi le développement de la couverture à bulles, les diverses couvertures d'hiver de sécurité, les enrouleurs de couvertures à bulles et la distribution d'étanchéité en membrane armée 150/100°.

Mais, le triptyque chez nous c'est évidemment:

- Le liner
- La couverture à barres
- La couverture automatique

Toutes ces fabrications nous ont conduits à monter fortement en puissance auprès des professionnels pisciniers, et l'on a constaté en début 2010 qu'il nous fallait apporter plus encore aux professionnels par le biais de matériels.

Effectivement, professionnel un indépendant souhaite acheter non seulement les produits que l'on fabrique mais aussi tout ce qui participe à la réalisation d'une piscine : filtres, pompes, pièces à







 Depuis 2010, la distribution officielle des plus grandes marques de matériel en Europe

Quel regard portez-vous actuellement sur le marché piscine ?

2012 a été pour nous une excellente année avec l'arrivée de nombreux nouveaux clients qui nous ont fait confiance par la qualité de nos fabrications, mais aussi grâce au grand choix de matériel répondant à l'ensemble de leurs besoins.

On est très conscient que pour 2013, on peut considérer que la situation économique ne sera pas très bonne. Mais, une saison piscine dépend avant tout de la qualité du climat et je pense que 2013 ne peut pas être plus mauvais que 2012! Aussi, je reste optimiste en me disant: la conjoncture certes est moyenne mais n'oublions pas que la piscine est un lieu de vie, une extension de la maison. C'est du plaisir, et aujourd'hui,

Je reste optimiste également parce qu'à côté de la construction de piscines nouvelles il y a aussi beaucoup de perspectives dans le domaine de l'entretien, de la réhabilitation et de la rénovation de piscines. Au niveau des liners, par exemple, il y a beaucoup à faire puisqu'il y a environ un parc de 650 000 piscines liner en France. Quand on compte un renouvellement du liner tous les 13 - 16 ans, cela fait énormément de liners à vendre et à poser pour les professionnels pisciniers.

Il en est de même pour nombre de piscines qui ne sont pas encore équipées dans le domaine de la sécurité, ou des clients voulant changer leur alarme et souhaitant aujourd'hui aller vers des équipements très sécuritaires comme la couverture à barres, la couverture automatique, mais aussi l'abri piscine ou la clôture. Je suis donc d'autant plus confiant

• Pour le liner

On a élaboré un nouveau produit, le Dreamliner 2030. C'est un liner 75/100e unique puisqu'il est le seul sur le marché à être vernis sur les 2 faces. On évite ainsi les salissures à l'intérieur du bassin mais aussi et surtout les problèmes de taches dues aux bactéries qui se développent entre le support piscine et le liner. Grâce à ce vernis sur chaque face, on garantit ce lines 8 ans contre les taches, en plus des 15 ans de garantie sur l'étanchéité de la feuille et des soudures, et une tenue à une température d'eau de piscine jusqu'à 33°C.

• Pour les couvertures à barres

C'est la conception et la commercialisation de securit pool Luxury Pro qui est équipée en extrémités de barres à embouts aplatis, on sait en effet qu'il est difficile de manipuler une





le consommateur veut aussi du cocooning, une tendance lourde à vouloir rester chez lui. On donne aussi de la valeur à sa maison, ce qui n'est pas le cas avec l'achat par exemple d'une voiture qui, au bout de 5 ans ne vaudra plus grand-chose.



qu'au niveau d'Annonay Productions France, l'on présente des nouveautés de qualité, de haut de gamme, très novatrices, qui permettront également aux professionnels pisciniers de différencier leur offre et d'être à l'écart de ce que peut proposer l'Internet.

Faites-nous découvrir ces nouveautés conçues pour renforcer la force de vente des pisciniers sur le terrain.

Nous avons cherché effectivement à fournir aux professionnels des « outils » leur permettant de s'imposer sur le terrain comme de vrais pros avec des offres valorisantes dans le cadre de leurs travaux de construction ou de rénovation.



couverture à barres de grande dimension. A partir du moment où l'on réduit de moitié la hauteur des barres en extrémités (2,5 cm au lieu de 5,0 cm), on facilité d'autant l'enroulement et le déroulement de cette couverture. A ceci, vient s'ajouter une nouvelle motorisation présentée au dernier salon professionnel de Lyon 2012 : l'enrouleur motorisé VEKTOR qui sera réservé uniquement aux professionnels pisciniers. Cette motorisation très design (exclusive et brevetée) permet à la fois l'enroulement et le déroulement de la couverture à barres et ce sans aucun effort.

 Pour les couvertures automatiques immergées

Une originalité qui ne peut que séduire : le modèle à caillebotis

UN MOMENT AVEC... BRUNO RELMONT

Ainsi, on ne perd plus les 80cm à 1m habituels au niveau de la longueur de la piscine. Cet emplacement de la couverture se transforme alors en une plage immergée sur laquelle il fait bon profiter du soleil au frais!

Pour les couvertures automatiques hors sol

Nous proposons également un nouveau modèle qui permet de couvrir quasiment toutes dimensions de bassins et particulièrement toutes les formes, notamment au niveau des escaliers latéraux qui sont alors sécurisés, en conformité à la norme NF P 90-308.

Encore une fois, ces nouveautés nécessitant une technique professionnelle en termes de décisions, de prises de côtes et d'installation sont réservées aux seuls professionnels piscipiers

Autre point : la motorisation des couvertures automatiques, la partie stratégique du système.

Pour faire face à ce sujet, nous avons embauché il y a un an, Clément Chapaton comme Directeur Général du groupe. Il était auparavant à la direction commerciale et technique de la société Sirem, le premier fabricant en Europe de moteurs pour couvertures automatiques.

Cela nous permet donc de pouvoir avancer considérablement sur la conception de la motorisation et offrir de vrais « + » par rapport à nos confrères qui confient leur moteur à des motoristes alors que nous-même participons activement au développement de nos propres moteurs chez ces motoristes.

L'arrivée dans le groupe de Clément Chapaton, également spécialisé « grand export » va nous permettre d'assurer notre expansion à l'étranger partout où des produits performants et de qualité sont attendus.

Si l'on parlait de l'organisation de votre société ?

Désormais, chaque famille de produits est fabriquée dans une usine

- Une usine APF à Annonay (qui est aussi le siège social) où l'on conçoit et fabrique les liners et les couvertures opaques d'hivernage de sécurité.
- Une seconde usine (à proximité) où l'on fabrique tout ce qui est conçu à base de « couture » : en été les couvertures solaires, en hiver les couvertures filtrantes de sécurité.
- Norman Production (également à proximité) où sont fabriquées les couvertures à barres aluminium Securit Pool.
- Trois usines assurant la fabrication des couvertures automatiques (dites « volets roulants »).



Elles sont implantées :

- VR Production dans le Sud Est (près de Valence)
- HydroCover dans le Centre de la France (près de Vierzon)
- Hydro Volets dans le Sud-Ouest (près de Toulouse)

J'ai choisi ces implantations pour diminuer les problèmes logistiques, en offrant à chaque client professionnel piscinier le même prix de transport, quelque soit son implantation en France, améliorer la proximité technique pour nos clients et faciliter l'export.



- Enfin, une base logistique ultra moderne pour notre activité « matériel », ainsi qu'un dépôt central géré par un logisticien. Nous stockons toujours les références saison, tant pour la fabrication que pour la distribution de matériel.

Concernant l'aide aux professionnels pisciniers, nous tenons à leur disposition 5 gros documents de référence :

1 - Le tarif général (bleu):

où l'on retrouve tout ce qui concerne : liners, membranes armées 150/100°, couvertures à bulles et enrouleurs, couvertures d'hivernage classiques.

2 - Le tarif sécurité (rouge) :

les couvertures à barres et leurs motorisations, les couvertures automatiques hors sol et immergées,

> les couvertures d'hivernage de sécurité opaques et filtrantes et les barrières de protection.

> Toutes les couvertures et barrières sont conformes aux normes NF P 90-306 et 308. Elles sont toutes certifiées par le Laboratoire National d'Essais (LNE).

3 - Le tarif matériel (or) : concernant les grandes marques que nous distribuons.

4 - Le nouveau tarif pièces détachées (blanc) : concernant le SAV, non seulement pour le matériel que nous distribuons, mais aussi pour une grande partie des produits diffusés par la profession

5 - Un classeur vert qui regroupe l'ensemble des documents de montage des produits de sécurité, une véritable bible destinée aux professionnels pisciniers.

Notre credo c'est d'apporter plus aux professionnels, de façon à ce qu'ils puissent se singulariser, faire des offres qui leur soient spécifiques et aussi valoriser leur prestation pour proposer une très belle qualité au client final ; afin tout simplement d'assurer la pérennité de leurs entreprises.

C'est la raison pour laquelle, en 2013, nous avons designé et conçu un produit phare et novateur, pour